

POŠALJIMO MLADE U DIJASPORU DA RADE ...

BiH neće skoro u EU, ali ljudi iz BiH hoće, kao radna snaga. Alen Dedić, osnivač *uspjeh.de* u Banjaluci, nudi navodno nove usluge onima koji žele otići. Je li Bosni »samo još to falilo« ili je ponuda zaista korisna?

Pola Bosne je već otišlo u Njemačku i bez usluga uspjeh.de – naši ljudi se izgleda znaju snaći. Ima li uopće potrebe i potražnje za tim što uspjeh.de nudi?

Meni su, općenito gledajući, za ljude s Balkana tipične dvije osobine. Prva je snalažljivost. Ma koliko da im je teško, naši ljudi se snađu. Druga osobina je kukanje. Ma koliko da je nešto dobro, narodu ne valja. Mislim da je to razumljivo kad pogledamo koliko često i svjetski i domaći političari i moćnici ove narode obmanjuju. Otvoreno da kažem, ne čudim se nikomu ko odluči napustiti BiH. Očigledno odlaze i bez mojih usluga. Pa kad već idu, trudim se pomoći da brže dođu do pravog uspjeha, do dobrog radnog mjesta. Nije uspjeh ako sa završenim medicinskim fakultetom dobijete posao da u njemačkoj bolnici perete pod.

A kako tu uspjeh.de može pomoći?

Potražnja za radnicima jest velika, ali ipak radna mjesta ne stoje na odabir kao hrana na jelovniku. I sami Nijemci obično moraju aplicirati na više mjesta i poslodavci imaju izbor kandidata. Pa ako većina kandidata samo popuni osnovne podatke na formularu za prijavu, nekoliko njih možda doda i donekle dobro preveden CV, ali samo neko uredno pripremi i pošalje uz CV i diplome i svjedočanstva i motivaciono pismo, logično je ko od svih ostavlja najbolji utisak.

Da, ali ipak, mnogima poslove »srede preko veze«.

Nije samo kod nas korisno imati veze, i na zapadu je tako, samo se ljepše naziva *business network* ili *netzwerk*. Tako da istina je, kad Vas rođak ili prijatelj preporuči svom šefu, to Vam otvara vrata. Ali skoro svako iz BiH ima nekog tamo, što obratno znači da za dobro radno mjesto i Vaš konkurent ima nekog da mu otvori vrata do šefa. I onda opet dolazi do tog da Vam koristi ako imate urednije papire i bolji nastup.

Pa dobro, ali platiti 49 maraka za jedno pismo, nije li to previše?

Jeste, ako sami tačno znate šta i kako napisati. Ako to znate na svom jeziku, znate više nego mnogi. Onda

«Nije uspjeh ako sa završenim medicinskim fakultetom dobijete posao da u njemačkoj bolnici perete pod.»

Alen Dedić, *uspjeh.de*



biste mogli odnijeti nekomu da Vam to prevede, dođe Vas jeftinije. Ali prevoditelj Vam neće gledati šta sve poslodavac kod kojeg aplicirate zaista traži, šta mu je posebno bitno, po čemu bira nove zaposlene, a neće ni gledati kako da najbolje prikažete svoje sposobnosti i prednosti. To sve nisu zadaci za prevoditelje. To Vam ne nude ni agencije za vize. A ja Vam mogu dati tu stručnu podršku jer tačno znam kako tamo poslodavci biraju nove radnike, upravo to je bio moj posao preko deset godina, znači poznajem »drugu stranu«.

Rodom ste, i u trećoj generaciji, iz Švicarske. Žašto ste došli u BiH?

Zapravo sam došao u Beograd, tamo pretežno živim i imam skoro sve što mi je bitno, npr. vrlo dobru infrastrukturu i suvremene usluge, a znatno niže troškove. U BiH sam »na privremenom radu«, jer pogotovo tu je cilj velikom broju ljudi odlazak u Njemačku. Nažalost, jer BiH je zemlja s ogromnim, uveliko neiskorištenim mogućnostima. Tapka u prošlosti. Kako god, jasno mi je da niko nije čekao mene da dođem pametovati. Pogotovo što mnogi misle da i sami sve znaju. No ipak, ima dosta ambicioznih ljudi koji prepoznaju da im se brzo isplati uložiti 25 eura za svoj uspjeh – a *uspjeh.de* uz motivaciona pisma, vježbe i studio za razgovore s poslodavcima, uvijek pruža maksimum za Vaš uspjeh u Njemačkoj.

Ä INTERYOU



Alen Dedic, Unternehmer und Journalist BR in der Schweiz, gründete neu *uspjeh.de* in Banja Luka und bietet damit Menschen, die sich für eine Arbeitsstelle in der DACH-Region bewerben, professionelle Unterstützung an.

✓ **uspjeh.de**

uspjeh.de
bl@uspjeh.de
+387 65 800 609